

Satelliethandel in Winnipeg, Manitoba

21st Century Entertainment Inc, Winnipeg

21st Century Entertainment, gevestigd in Vancouver, is opgebouwd uit vier afdelingen. Naast de verkoop van luidsprekers en andere home-entertainment producten, is dit bedrijf ook één van Canada's satellietgroot-handels. Eén van deze kantoren kan worden gevonden in Winnipeg en bestrijkt de Canadese provincies Manitoba, Saskatchewan en Ontario. Heather Pullen, manager van het kantoor in Winnipeg vertelt, "Ik heb het hier in juni 2006 overgenomen." Het meest gevraagde product is hun 60 cm. schotelantenne voor ontvangst van de satellietposities op 91° West (269° Oost), 110° West (250° Oost) en 119° West (241° Oost), waarvan er ongeveer 50 per maand verkocht worden. Ook zeer populair is de 90 cm. schotel, terwijl de 100 en 120 cm. antenne hoofdzakelijk worden gebruikt voor gemotoriseerde systemen waarvoor Heather de klanten een Moteck motor aanbiedt.

"Onze best verkopende ontvanger is de Coolsat, al snel gevolgd door de Mercury box

van Fortecstar," legt Heather uit over de verkoop. Een interessant aandeel in de verkoop hebben de 4DTV ontvangers, waarvan er ongeveer 15 per maand verkocht worden – en dat met een verkoopprijs van ongeveer 1000 Canadese Dol-

De Speciale aanbieding van Heather: voor slechts 29,99 Can\$ krijg je een 60 cm. schotel samen met een dual output LNB met rechthoekige mount.



Heather Pullen in haar goed georganiseerde magazijn met alles, van "F" connectoren tot DiSEqC schakelaars; alles wat een installateur maar nodig kan hebben.



In één van de industriegebieden van Winnipeg vind je één van de vestigingen van 21st Century Entertainment.

lars! De kopers van deze ontvanger hebben meestal oudere C-band antennes. Met deze box kunnen ze nu alle 4DTV digitale C-band kanalen ontvangen.

In Winnipeg zijn er drie gelijkwaardige satellietgroot-handels. 21st Century verkoopt alleen maar aan dealers en niet aan eindgebruikers. "50% van onze klanten komt hier naar het kantoor, terwijl de rest hun producten thuisbezorgd krijgt", vertelt Heather. We vroegen haar naar de verkoop van HDTV ontvangers: "In het begin waren dat er 2 – 3 per maand; momenteel zitten we aan de 15 per maand."



Hier is een LNB met een "D" type mount. De coaxkabels van de LNB worden hier in Noord-Amerika gewoonlijk door de feedarm geleid. Voor dit doel zijn er twee typen mount: rechthoekig en "D", door het gebruik van een LNB met het juiste type feedarm worden de kabelverbindingen beschermd tegen weersinvloeden.

Satman, Winnipeg

Jerry Fisher is een nieuwkomer in de satellietindustrie, maar tegelijkertijd heeft hij vele jaren ervaring in de wereld van de satellietontvangst. Na zijn pensionering in 2006 is hij, samen met zijn oude vriend Frank Apperly, een bedrijf begonnen. Jerry plaatste zijn allereerste satellietstelsel in 1981. Hij heeft gedurende 30 jaar bij Nestlé bij de technische dienst gewerkt, maar gebruikte zijn vrije tijd toen al voor de installatie van satellietstelsels als bijverdienste. "Tegenwoordig werk ik



Jerry thuis in de buitenwijken van Winnipeg. Hij legt nogal de nadruk op zijn website (www.satmancanada.com), waarop hij voor toekomstige klanten alle technische mogelijkheden uitlegt. "Veel van mijn klanten hebben weinig PC ervaring." Hij was dan ook erg blij dat hij Jamil Ashan vond, een PC pro, die hem heeft geholpen een professionele website op te zetten.

met drie onderaannemers," vertelt Jerry, "zij bouwen de antennesystemen voor me." Toen hij een jaar geleden zijn bedrijf begon, installeerde hij tussen de 10 en 15 systemen per maand. Een jaar later is dit al gestegen tot 30 per maand. Maar het zijn de onderdelen, niet de complete systemen, die het hoofdaandeel van de verkoop vormen. 80% van zijn verkopen schrijft hij toe aan de Viewsat ontvangers, waarvoor klanten ongeveer 200 Canadese dollar betalen. Op de tweede plaats komen satellietshotels. "75% van onze schotelverkoop gaat naar de 60 cm. schotels. De 90 cm. schotel is goed voor 15% van die verkoop en de 100 cm. schotels komen achteraan." De grotere antennes worden gebruikt voor gemotoriseerde systemen.

We vroegen Jerry hoe hij aan de naam Satman kwam. "Al geruime tijd leverde ik een bijdrage aan de Canadese editie van de satelliet programmagids Onsat. Zij produceerden een satelliet radioshow met als onderwerp satellietontvangst. Tijdens deze show verzong ik de bijnaam Satman." Onsat staakte zijn activiteiten in 1993.

Jerry lijkt vrij optimistisch over de ontwikkeling van HDTV en heeft daarover een interessante mening: "Veel mensen kochten voor de kerst afgelopen jaar een HDTV televisie om de op de kabel beschikbare HDTV kanalen te bekijken. Maar ze waren zeer teleurgesteld in de slechte beeldkwaliteit die door de kabelbedrijven geleverd werd." Bij het zoeken naar andere HDTV bronnen, zodat ze volledig gebruik konden maken van hun HDTV scherm, ontdekten ze satelliet TV. Jerry ziet dit als een mogelijkheid om de ontevreden kabelklanten om te vormen naar tevreden satellietklanten. Hij voorziet een zeer optimistische toekomst: "HDTV wordt al snel big business!"



Met zijn 60 jaar begint Jerry net. Hij staat hier in zijn tuin voor zijn 3,60 meter schotel. Hij heeft het draadgaas in deze schotel afgelopen jaar net vervangen. Hij heeft een C/Ku-band feed/LNB opbouw geplaatst, samen met een actuator van het Amerikaanse bedrijf VonWeise in St. Louis. Zijn favoriete satellieten zijn SatMex 5, G3, AMC1 en Galaxy 4. De 100 cm. antenne met motor die hij op het dak van zijn huis heeft staan gebruikt hij

om satellieten van 148° West (212° Oost) tot 55,5° West (304,5° Oost) te ontvangen. De twee 80 cm. antennes met dual LNB daarnaast gebruikt hij voor de ontvangst van de standaard definition Bell ExpressVU kanalen op 91° West (269° Oost) en de high definition kanalen op 82° West (278° Oost).



Zelfs bij volledige zon is het in Winnipeg nog altijd bitter koud. Hier toont John Wallace één van zijn zelfgemaakte Multi-LNB oplossingen.

Restaurateur van antieke auto's John, Stonewall

John Wallace repareert al gedurende 20 jaar auto's. Als hij tijd over heeft, zoekt hij naar echte rariteiten. Een boer kan wel eens vergeten zijn dat hij jaren geleden een kapot wrak ergens achter in een veld gezet heeft. Op deze manier struikelde John over een oude Chrysler uit 1949, met origineel interieur. Hij restaureert deze auto's in zijn werkplaats en verkoopt ze dan weer moeiteloos in Toronto.

Zijn liefde voor het maken van dingen omvat ook satellietontvangst. "Het extreme klimaat hier in Canada vraagt speciale materialen", legt John uit. Nog niet zo lang geleden werden door de extreme temperaturen zijn plastic LNB houders beschadigd. "Het plastic onderdeel barstte gewoonweg." Hij maakte een schets

op papier hoe fabrikanten LNB houders resistent kunnen maken tegen pooltemperaturen: "Een eenvoudige metalen slangklem is voldoende." Natuurlijk is hij totaal niet gevoelig voor opmerkingen dat dit het oorspronkelijke ontwerp geen goed doet.

Hij is ook bezig geweest met multifeed oplossingen; hij construeerde een houder uit materialen die hij in zijn werkplaats had waarin meerdere LNB's geplaatst kunnen worden. John, afkomstig uit een familie van technenuten: "Het vinden van oplossingen vind ik leuk!"



Een Chrysler uit 1949 wacht erop om door John gerestaureerd te worden