

Nieuws uit Innovation Road



Het Hsinchu Science Park in Taiwan draagt deze naam terecht: verborgen achter de bomen zijn de kantoren en productiefaciliteiten van MTI.

De Taiwanese LNB fabrikant MTI kon om geen betere straatnaam hebben gevraagd. MTI werd opgericht in 1983 en verhuisde in 1990 naar Innovation Road in het Hsinchu Science Park. Dit technologiepark, waarvan wordt gezegd dat het gelijkwaardig is aan het Californische Silicon Valley, wordt hoofdzakelijk bevolkt door hightech bedrijven. Hsinchu ligt strategisch in het zuidwesten van Taipei, ruwweg 1.5 uur per trein vanaf de hoofdstad en een uur verwijderd van Taoyuan International Airport.

Meer dan 700 werknemers werken in het hoofdkantoor in Hsinchu. Nog eens 800 werknemers vinden we in WuXi op het Chinese vasteland, waar MTI in 2001 Jupiter Technology

oprichtte. Veel van de eindafwerking vindt hier plaats. Vanaf het begin waren LNB's hun belangrijkste product, later kwamen er productgroepen zoals VSAT in beeld. Sophie Su, Senior

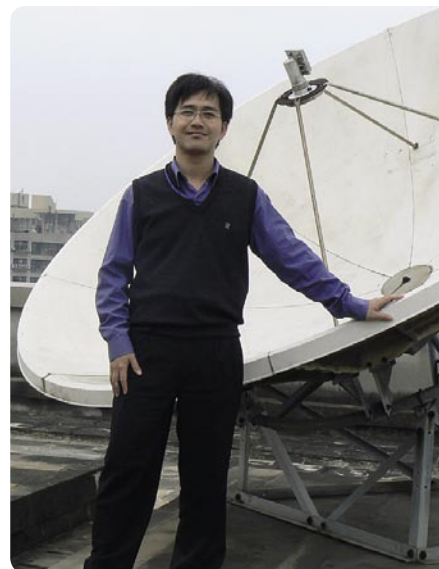
Productmanager bij MTI is erg trots op een originele satelliettelefoon in een display in de showroom die door Peter Arnett werd gebruikt om de eerste Golfoorlog te verslaan voor CNN. De foto van hem met de satelliettelefoon werd op dat moment over de hele wereld verspreid. Sophie herinnert het zich: "Nadat deze foto publiek gemaakt werd, stegen de aandelenkoersen van MTI sterk." Eugene Wu, hoofd van MTI's LNB Business Groep verklaart de tegenwoordige situatie: "Ongeveer 40% van onze



Chih-Ling is de Europese Salesmanager en biedt support aan de Europese Salesdirector John Scott in Londen en Technisch Guru "Doctor" Dave Iredale.



Omdat ze opgroeide in Florida, spreekt Tindy Liu perfect "Amerikaans", ze is verantwoordelijk voor de marketing van MTI. Ze is een fan van de Japanse Comic "Doraemon"



Jeff Lin, Sales Assistant Manager, verantwoordelijk voor de Aziatische markt, staat hier op het dak van het MTI gebouw



Allen Yen is al vanaf 2005 COO van MTI

verkoop komt uit de LNB divisie van MTI." Je zou eigenlijk hogere cijfers verwachten van de commerciële VSAT divisie. Eugene probeert dingen in hun perspectief te krijgen: "We verkopen enorm grote aantallen LNB's." Hierdoor ontstaan er grotere winstmarges ondanks lagere LNB prijzen.

Daarnaast zijn LNB's een onderdeel van de kwaliteitsproducten van MTI. Eugene gaf ons een blik op de bedrijfsstrategie: "Onze grootste markt is de USA, waar wij de primaire leverancier van EchoStar zijn. We proberen ook zaken te gaan doen met andere top satelliet TV operators."

40% van de LNB's worden geproduceerd voor de USA en de overblijvende 60% wordt verdeeld tussen Europa en het Midden-Oosten. Bij de grote providers in Europa doet MTI het ook best aardig. Door lokale distributiepartners, waaronder E-tronics wat gevestigd is in Luxemburg, levert MTI bijvoorbeeld ook aan Canal Plus in Frankrijk, Sky Italië in Italië en BskyB in Engeland.

Hoe verklaart MTI haar uitstekende marktpositie? "Kwaliteit en betrouwbaarheid," becommentarieert Eugene, "het helpt ook

dat MTI er al vanaf het eerste begin bij was. Onze klanten vertrouwen ons."

Niet alleen dat, er werken continue 50 ingenieurs aan verbeteringen. Eugene liet ons iets nieuws zien: "MTI werkt ook samen met grote VSAT systeemproviders en operatoren door het leveren van Ka-band transceivers, Ku-band block-up converters en TRIA voor satellietbreedband services in Noord-Amerika en Zuidoost Azië. MTI heeft in de afgelopen twee jaar meer dan 280.000 Ka-band transceivers gefabriceerd en is er trots op een marktaandeel van meer dan 90% te hebben."

Laten we eens teruggaan naar de Ku-band. Jeff Lin, Sales Assistant Manager, verantwoordelijk voor de Aziatische markt vertelde ons over de verkoop: "Single LNB's zijn allang niet meer zo populair, de verkoop van twin en quad LNB's is vanaf 2005 jaarlijks met 5-10% toegenomen."

India is recent ook een nieuwe markt voor MTI geworden. In het laatste kwartaal van 2006 heeft MTI meer dan 100.000 LNB's naar India verscheept en Sophie Su, Senior Productmanager, is er van overtuigd dat dit aantal zal stijgen zodra India's grote TV distributeurs hun operationele licenties krijgen.

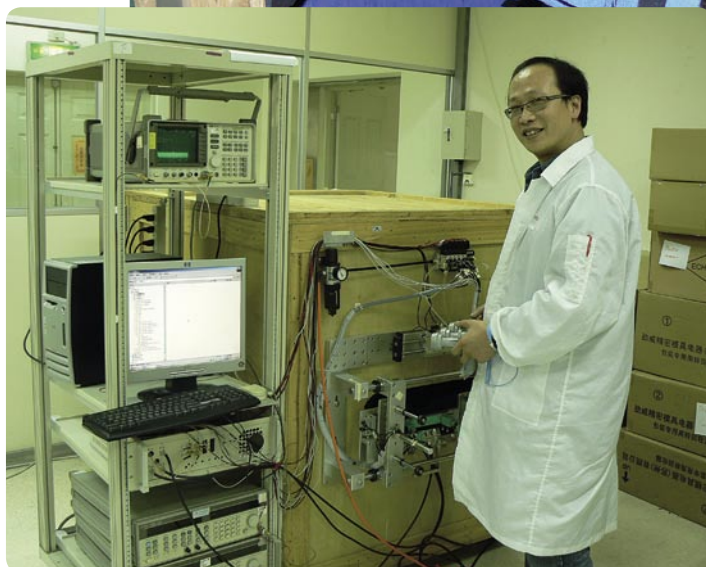
Zul je MTI op satelliet handelsshow's tegenkomen? Tindy Liu, Market Planning Specialist, vertelde ons dat MTI te vinden zal zijn op ANGA. "Of we wel of niet aanwezig zullen zijn op IBC, CABSAT en SBCA is nog niet beslist." De medewerkers van het Sales Team hebben al deze shows echter wel bezocht.



Octo LNB



Eugene Wu, hoofd van de LNB Business Group, met één van de nieuwe Octo LNB's in de MTI showroom.



Pan Yuanan is één van de ontwikkelingsingenieurs. Hier test hij een nieuw ontworpen triple monoblock LNB op zijn weerstand tegen kruismodulatie in een echovrije ruimte. De binnenkant van de testruimte is te zien door de open deur in de bovenste foto.