

SAMMEG, Johannesburg

“Haal voordeel uit je mogelijkheden”, dat kan het motto zijn van Joel Dorfan. Dat is namelijk niet alleen hoe het bedrijf SAMMEG Satellite Pty Ltd ontstond, maar ook de keuze van de producten die SAMMEG aanbiedt onder de merknaam SAMSAT. Het begon allemaal in 1994.

Rond die tijd was het betaal-TV project DSTV net begonnen. Een dealer zag dit als zijn grote kans en bestelde een container vol 90cm schotels maar was uiteindelijk niet in staat om ervoor te betalen. Joel Dorfan hoorde

In de industriële zone “Industria West” in Gauteng, ten noorden van Johannesburg, kun je het kantoorgebouw van SAMMEG Satellite Pty Ltd. vinden. De magazijnen bevinden zich buiten beeld aan de linkerkant en meer naar achteren is de productiehof voor de “Aerial King” serie terrestriale



Joel Dorfan is de voorzitter van SAMMEG Satellite Pty Ltd. Hij is tevens technisch directeur. Hier zien we hem op het dak van zijn kantoor, bezig met het afstellen van een antenne. De merknaam “Aerial King” wordt gebruikt voor de terrestriale antennes van SAMMEG Satellite Pty Ltd. De schotel rechts draagt het logo van SAMSAT.

Eén van de drie partners is Sean Meadows, uitvoerend directeur van SAMMEG Satellite Pty Ltd.



DSTV betaal-TV service op Intelsat 7,10 op 68.5° Oost.

In de grotere superstores worden deze accessoires geleverd met een installatievoucher. "Er zijn dagen dat ons callcenter meerdere honderden telefoontjes ontvangt", legt Joel uit. Alle bellers willen hun voucher inwisselen, waarvoor zij een systeem thuis geïnstalleerd krijgen door één van de door SAMMEG Satellite Pty Ltd gecontracteerde installateurs.

Joel werd in Zimbabwe geboren en heeft daar 17 jaar gewoond voordat hij naar Zuid-Afrika kwam. Hij vertelde ons dat 90% van zijn verkopen binnenlands zijn en de resterende 10% internationaal, naar Zimbabwe, Botswana en Namibië.

Hij schat dat er 1.3 miljoen huishoudens in Zuid-Afrika zijn met satellietontvangst, uit een totaal inwonertal van 40 miljoen. SAMMEG Satellite Pty Ltd heeft winkels op

hiervan en besloot zijn geld in de satellietindustrie te investeren. Het ene leidde tot het andere en SAMMEG Satellite werd door drie partners opgericht.

In het eerste jaar speelde het jonge bedrijf het klaar om twee containers vol satellietmateriaal te verhandelen. "In 2006 waren dit er meer dan 50", legt Joel uit, zelf ook radioamateur met de roepnaam ZS6CBA.

SAMMEG Satellite Pty Ltd is een groot-handel en levert ieder mogelijk product, van schotels tot LNB's, van ontvangers tot alle benodigde accessoires waaronder aansluitmateriaal, schakelaars, masten en signaalanalyzers aan dealers, winkels en installateurs. 90% van de schotels die verkocht worden is van het 60cm model, de overige zijn 90cm schotels. De meeste antennes worden gebruikt voor de ontvangst van de



Joel Dorfan met zijn receptioniste Sania, die iedere bezoeker en mensen aan de telefoon altijd vriendelijk begroet.



Een blik in de productiehhal voor terrestrische antennes. "Het is vreemd", legt Joel uit, "het is goedkoper voor ons om voorgestante antennedelen, gemaakt uit Zuid-Afrikaans aluminium, uit China te importeren dan wanneer we deze zelf maken." Het ruwe aluminium is duurder in eigen land dan wanneer het opnieuw wordt geïmporteerd.

drie locaties: Johannesburg, Kaapstad en Durban.

Sean Meadows, uitvoerend directeur en verantwoordelijk voor de financiële kant van de zaken, gaf ons wat meer details: "We leveren aan vier van de grote distributieketens in Zuid-Afrika en ook aan ruwweg 500 individuele dealers en installateurs."

SAMMEG Satellite Pty Ltd heeft meer dan 100 werknemers, die betrokken zijn bij de fabricage van hun VHF/UHF antennes, werken in het magazijn of in één van de drie winkels.

Wat zijn Joel's plannen voor de toekomst? Hij wil een sterkere aanwezigheid van de VSAT business; hij voorziet een interessante toekomst hier, met bijvoorbeeld tweeweg communicatie voor Internetproviders.

Het wereldkampioenschap voetbal dat in 2010 in Johannesburg zal plaatsvinden maakt hem zeer optimistisch over de toekomst van de satelliet!



SAMMEG Satellite Pty Ltd heeft onlangs een kantoor geopend in de buitenwijk van het dorp Deep. Voordat SAMMEG het pand betrok was het een bijkantoor van een bank. De kluis wordt nu gebruikt om PVR ontvangers veilig op te bergen.



Binnen in het kantoor in de stad kan alles worden gevonden wat een installateur maar nodig kan hebben. Achter de toonbank is winkelmanager Steven Kirsten druk bezig een rol coaxkabel te verkopen aan Ingo Salomon, die voor deze foto de klant speelt. Ingo Salomon bedient de SatcoDX AutoScan Stations Johannesburg 4 en 5; Joel Dorfan het AutoScan Station Johannesburg 2.



Een blik op de verzendafdeling. Hier worden de orders van de klanten samengesteld en klaargemaakt om te worden afgehaald.